

百貨店出身のコーディネーターが、マンツーマンでアドバイス 売上げを伸ばす！営業のヒント

“商談を前に進める”

“展示会や商談会を活用する”

売上を伸ばすための方法と一緒に
考えていきましょう！

相談員 水口 健 氏

(東京都よろず支援拠点コーディネーター

中小企業診断士 1級販売士 ウェブ解析士)

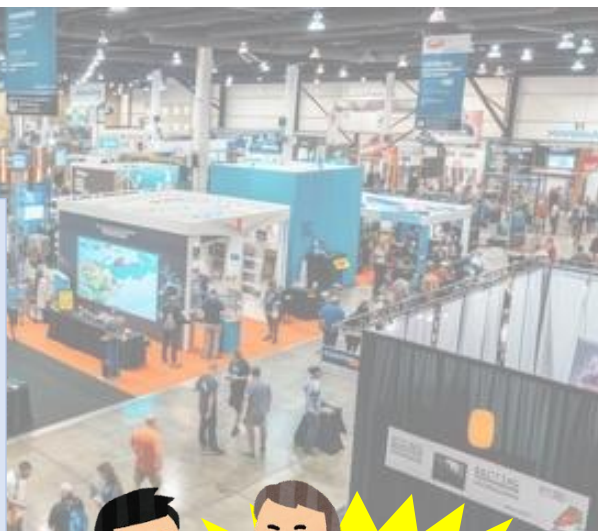
百貨店出身。外商部門での経験を活かし、販売促進や営業手法の支援を得意としている。「売上を伸ばすための基礎講座」「バイヤーとの商談方法」「創業」「補助金」など、多数のセミナー実績。



個別相談

経営のお困りごととも遠慮なく
ご相談ください！

水口先生は、中小企診断士、1級販売士のほか、行政書士、第一種衛生管理者、防災士、情報セキュリティマネジメント、ウェブ解析士の資格もお持ちです。営業のお困りごと以外でも、様々な経営の相談に対応されています。



令和 7 年 **12 月3日(水)**

相談時間 ①10 時～ ②11 時 30 分～ ③14 時～ ④15 時 30 分～

※事前予約制 1 回 1 時間

※先着順 ※台東区内事業者に限ります。

会場：台東区中小企業振興センター
(台東区小島 2-9-18)



台東区産業振興事業団



申し込み先：**03-5829-4125**(電話のみ)

(公財)台東区産業振興事業団 経営支援課 商工相談担当

東京都よろず支援拠点とは？

東京都よろず支援拠点とは、国が全国に設置している無料の経営相談所。

中小企業・小規模事業者・創業予定の方の売上拡大や経営改善など、

経営上のあらゆるお悩みの相談に対応。

ご事情に応じた課題解決施策を助言し、具体的に成果を上げるサポートをします！

経験豊富な専門家との集中相談で課題解決に取り組みましょう！



東京都よろず支援拠点

